



Стратегическая сессия Точки Роста



Определите ваши
возможности для развития
бизнеса и увеличьте прибыль
в кратчайшие сроки

Что такое стратегическая сессия?

Используйте лучший инструмент планирования и формулирования бизнес-целей и бизнес-задач компании - стратегическую сессию!

Страгсессия - это не лекция и не мастер-класс. Это формат, в рамках которого вы совместно со своей командой проведете полную бизнес-аналитику вашей компании, найдете слабые и сильные места бизнеса, определите новые возможности и конкретные шаги для стратегического развития бизнеса и увеличения прибыли в кратчайшие сроки.



ALTER EGO

Для кого подходит стратсессия?

- Для тех, кто застрял на одном уровне и хочет кратного роста и развития своего проекта
- Для тех, кто испытывает трудности и не понимает, что делать в сложившейся ситуации
- Для тех, кто страдает расфокусировкой на множество задач и проектов и нужна помощь в расстановке приоритетов



Формат стратегической сессии

- Длительность: 6 часов
- Программа: 2 блока длительностью по 3 часа + перерывы
- Участники: основатель компании, топ-менеджмент, ключевые сотрудники, эксперт
- Место проведения: арендованный бизнес-зал



ALTER EGO

Блок I.

Аналитика:

- анализ существующей бизнес-модели;
- анализ основных показателей экономической деятельности предприятия за последние 3-5 лет;
- анализ существующей стратегии продаж;
- изучение кадровых ресурсов;
- краткая оценка компетенций управленческих кадров;
- изучение HR политики;

Стратсессия:

- проведение стратегической сессии с ключевыми сотрудниками с целью определения конкурентных преимуществ бизнеса, слабых зон и точек развития;
- совместная генерация новых направлений в бизнесе, возможностей применения существующего опыта, обсуждение конкурентной среды, выявление преимуществ на рынке у лидеров;

Блок II.

Решения для развития бизнеса:

- формирование основных направлений для развития бизнеса и выработка ключевых показателей эффективности работы предприятия (выручка, прибыль, доли затрат в марже, средний чек клиента и т.д.);
- позиционирование бизнеса в конкурентной среде;
- разработка стратегии масштабирования, нейминга и программы действий для создания бренда, реализации маркетинговой рекламной стратегии в онлайн и оффлайн;
- выработка решений по повышению экономической эффективности бизнеса;

Создание карт:

- Стратегической карты компании;
- стратегических карт подразделений;
- Формирование пула проектов –процессов, запланированных для достижения стратегических целей;

Результаты стратегической сессии

Что вы получите:

- Выявление проблемных зон компании и определение ответственных за их решение сотрудников
- Разработку перспективного позиционирования компании на рынке
- Оптимизацию бизнес-процессов компании
- Определение ключевых целей, задач и KPI для бизнеса на 5 лет, проработанные решения и стратегию, способствующую повышению экономической эффективности бизнеса
- Единое видение ситуации, понимание задач в компании и командный дух
- Неожиданные, креативные, альтернативные идеи
- Детальный отчет по результатам стратегической сессии



ALTER EGO

Эксперт и модератор

АНДРЕЙ ИГНАТЬЕВ

- ✓ Бизнес-психоаналитик.
- ✓ Основатель Первого центра бизнес-психологии Alter Ego. В центр приходят бизнесмены, у которых есть задача повысить эффективность бизнеса, зарабатывать больше денег и развиваться.
- ✓ Основатель компании «220 Вольт» – крупнейшей федеральной сети розничных магазинов электроинструментов. Более 250 магазинов в 130 городах России. Оборот компании – 15 миллиардов рублей в год.



ALTER EGO

Стоимость

Стоимость оказываемых услуг – от 50 000 рублей /1 час.

Общая стоимость за 6 часов – от 300 000 рублей в зависимости от техзадач заказчика.

Оплата

Оплата предлагаемых услуг осуществляется путем оплаты на счет или наличными по факту выполненных работ.





Контакты и соцсети:

Контакт ассистента: +7 (911) 925 23 55

